

Vie chère en Outre-mer :

Et si on regardait enfin les vrais chiffres ?

Découvrez les **4 grands arguments** développés dans l'article LSA en 1^{er} commentaire



Le cout de l'éloignement

25 à 40 %

Les écarts de prix observés en outre-mer s'expliquent d'abord par des **handicaps structurels**.
Transport maritime, délais d'acheminement, octroi de mer.

Résultat :
la logistique renchérit de 25 à 40 % la valeur du container.



Une taxe unique

L'octroi de mer

L'octroi de mer est une taxe douanière spécifique aux territoires ultramarins, qui s'applique aux produits importés. Son objectif est de financer les collectivités locales et de protéger la production locale.

Néanmoins elle vient s'ajouter au prix de vente final à hauteur de 15 à 20 %.



Pouvoir d'achat

Le développement économique impacte le pouvoir d'achat

La vie chère est aussi un problème de pouvoir d'achat. Quand les revenus sont insuffisants, ce qui n'est pas cher reste trop cher.

Résultat :
le développement de l'activité économique est donc central.



Les marchés

Des marchés très concurrentiels

Présents sur 9 territoires dans la distribution, avec 21 hypermarchés et une cinquantaine de supermarchés, nous détenons **12 à 29 % de parts de marché.**

Sur l'ensemble des territoires où nous sommes présents, nos enseignes figurent parmi les moins chères.



Solutions

La continuité territoriale est le dispositif qui permettra la baisse des prix de façon durable et significative, avec la réduction des frais d'approche des produits importés. Et la mise en place des tarifs exports permettra aux entreprises ultramarines d'acheter à de meilleures conditions.